

Direction / Service : VIDELIO – Hospitality	Responsable Hiérarchique : Directeur VIDELIO - Hospitality
Expérience souhaitée : 3 ans	Statut : cadre forfait Rémunération : selon profil
Lieu de travail : Hotels	

Descriptif du poste

Développement d'un réseau relationnel auprès des principaux donneurs d'ordre de son Hôtel.

Réalisations d'offres commerciales.

Elaboration d'une stratégie de compte afin de consolider et développer le potentiel commercial de ses clients, et plus largement de son secteur d'activité.

Missions

Activités et responsabilités clés	Champ relationnel
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Développement de son activité commerciale, ➤ Contribution à la réalisation des objectifs de chiffre d'affaires et de marge, ➤ Prospection, développement et fidélisation du portefeuille client défini, ➤ Conseil et prospection des solutions adaptées aux demandes clients en collaboration avec les équipes techniques, ➤ Etablissement des devis, bon de commande et sous location, ➤ Suivi des projets des clients de leur conception à leur facturation, ➤ Gestion de l'interface client et contribution à la qualité de la relation commerciale 	<p>Commerce Technique Contrôle de gestion Client Sous-traitants</p>

Compétences

Métiers	Comportementales
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Organisation d'une démarche commerciale ➤ Connaissances budgétaires ➤ Conduite de projet ➤ Connaissance du secteur de l'évènementiel ➤ Connaissances des fondamentaux techniques ➤ Connaissance du secteur Hôtelier 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Sens du relationnel ➤ Développement de son réseau ➤ Prise d'initiative ➤ Disponibilité / Réactivité ➤ Innovant ➤ Travail en équipe

Modalités d'exercice

Formations requises :

- ✓ Bac + 2 mini (techniques de commercialisation...)
- ✓ Un anglais courant
- ✓ Capacité de travailler dans le monde de l'Hôtellerie et adopter ses codes

Contact

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à : ykoutagias@videlio-events.com