

RESPONSABLE D'AFFAIRES

Formation : Commerce

Expérience souhaitée : 5 ans

Rémunération : à définir selon le profil

Lieu : TOULOUSE

Merci de transmettre lettre de motivation et CV à : laubert@videlio-iec.com

DESCRIPTIF DU POSTE

La société VIDELIO-IEC (filiale de VIDELIO) est spécialisée dans la conception, le déploiement, l'exploitation et la maintenance, de systèmes et solutions audiovisuelles destinés aux entreprises des secteurs publics et privés.

Rattaché au Directeur Régional, vous saurez développer dans le domaine de l'ingénierie audio vidéo, de la prestation et du service, votre propre activité principalement sur les Clients Grands Comptes

MISSIONS

Activités et responsabilités clés	Champ relationnel
<ul style="list-style-type: none">- Suivre les directives stratégiques de la Société et les appliquer à sa propre activité commerciale ;- Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions ;- Assurer le suivi de vos affaires : démonstrations en clientèle, réalisation de devis, suivi des dossiers, rentabilité, encaissement;- Assurer une prospection commerciale accrue et organisée sur l'ensemble de nos métiers- Garantir la bonne rentabilité de vos affaires ;- Assurer la satisfaction des clients ;- Promouvoir l'image de la Société et de VIDELIO.	<p>Clients Prospects Département Études AV Département Technique</p>

COMPETENCES

De formation supérieure (idéalement école d'ingénieur et 3ème cycle commercial), vous avez une expérience commerciale réussie d'au moins 5 ans en vente de solutions techniques audiovisuelles.

Votre sens de la communication, votre volonté à satisfaire vos clients et votre esprit d'initiative seront des atouts indispensables à votre réussite sur ce poste.

Une très bonne connaissance du tissu toulousain est un véritable atout pour le poste.