

## RESPONSABLE D'AFFAIRES

**Formation :** Bac +5 type Ecole de commerce ou formation professionnelle équivalente

**Expérience souhaitée :** 4 ans

**Rémunération :** à définir selon le profil

**Lieu :** Dijon (en home office)

**Merci de transmettre lettre de motivation et CV à :** [recrutement@videlio.com](mailto:recrutement@videlio.com)

### DESCRIPTIF DU POSTE

Entreprise de services numériques, VIDELIO met en place des solutions et services clés en main pour les entreprises dans des secteurs variés comme le corporate, le commerce de détail, l'hôtellerie, les médias, la sécurité et la défense et l'événementiel.

Sa filiale VIDELIO – IEC avec une approche 360° des technologies de l'audiovisuelles accompagne ses clients dans leur transformation digitale avec des solutions et services sur mesure.

Avec plus de 970 employés répartis en Europe, aux États-Unis, en Asie et au Moyen-Orient, VIDELIO est cotée à l'Euronext (VDLO).

Pour plus d'informations, visitez [www.videlio.com](http://www.videlio.com)

Rattaché au Directeur Régional, vous saurez développer dans le domaine de l'ingénierie audio vidéo, de la prestation et du service, votre propre activité principalement sur les Clients Grands Comptes.

### MISSIONS

Activités et responsabilités clés	Champ relationnel
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Assurer une prospection commerciale accrue et organisée sur l'ensemble de nos métiers</li> <li>▪ Assurer le suivi de vos affaires : démonstrations en clientèle, réalisation de devis, suivi des dossiers, rentabilité, encaissement ;</li> <li>▪ Suivre les directives stratégiques de la Société et les appliquer à sa propre activité commerciale ;</li> <li>▪ Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions ;</li> <li>▪ Garantir la bonne rentabilité de vos affaires ;</li> <li>▪ Assurer la satisfaction des clients ;</li> <li>▪ Promouvoir l'image de la Société et de VIDELIO.</li> </ul>	<p><b>Clients Prospects Département Études AV Département Technique</b></p>

## RESPONSABLE D'AFFAIRES

---

### COMPETENCES

Vous avez une expérience commerciale réussie d'au moins 5 ans en vente de solutions techniques audiovisuelles.

Vous êtes reconnu pour votre sens de la communication, votre volonté à satisfaire vos clients et votre esprit d'initiative.

Niveau d'anglais courant

Permis B