

## DIRECTEUR DE COMPTES

**Formation :** Bac +5 type Ecole de commerce ou Ecole d'ingénieur ou formation professionnelle équivalente

**Expérience souhaitée :** Minimum 8 ans

**Rémunération :** à définir selon le profil

**Lieu :** Gennevilliers

**Merci de transmettre lettre de motivation et CV à :** [drh-videlio@videlio.com](mailto:drh-videlio@videlio.com)

### DESCRIPTIF DU POSTE

Entreprise de services numériques, VIDELIO met en place des solutions et services clés en main pour les entreprises dans des secteurs variés comme les médias, le corporate, le commerce de détail, l'hôtellerie, la sécurité et la défense et l'événementiel.

Sa filiale VIDELIO – Media avec une approche 360° des technologies audiovisuelles accompagne ses clients dans leur transformation digitale avec des solutions et services sur mesure.

Avec plus de 970 employés répartis en Europe, aux États-Unis, en Asie et au Moyen-Orient, VIDELIO est cotée à l'Euronext (VDLO).

Pour plus d'informations, visitez [www.videlio.com](http://www.videlio.com)

Rattaché au Directeur Commercial de VIDELIO-Media, votre mission principale consistera à suivre des clients existants, à développer un portefeuille client par la prospection de comptes média en France et occasionnellement à l'étranger. Vous serez supporté lors des phases d'avant-vente par une équipe de consultants expérimentés.

### MISSIONS

Activités et responsabilités clés	Champ relationnel
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Assurer une prospection commerciale accrue et organisée sur l'ensemble de nos métiers</li> <li>▪ Suivre les clients qui lui seront affectés</li> <li>▪ Suivre les directives stratégiques de la Société et les appliquer à sa propre activité commerciale ;</li> <li>▪ Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions ;</li> <li>▪ Constituer les dossiers de réponse aux consultations en collaboration avec la cellule avant-vente</li> <li>▪ Assurer la satisfaction des clients ;</li> <li>▪ Promouvoir l'image de la Société et de VIDELIO.</li> </ul>	<p> <b>Clients</b>  <b>Prospects</b>  <b>Département Études</b>  <b>AV</b>  <b>Département</b>  <b>Technique</b> </p>

### COMPETENCES

Vous avez une expérience commerciale réussie d'au moins 8 ans en vente de solutions complexes si possible dans le domaine des médias.

Vous êtes reconnu pour votre sens de la communication, votre volonté à satisfaire vos clients et votre esprit d'initiative.

Niveau d'anglais courant

Permis B